



ATA DA III REUNIÃO DO COMITÊ GESTOR DO PROGRAMA SETORIAL INTEGRADO PARA EXPORTAÇÃO DO SOFTWARE E SERVIÇOS CORRELATOS BRASILEIROS – PSI-SW

Aos vinte e três dias do mês de agosto do ano de 2006, das 10:00 às 17:00 horas, na Sala de Reuniões do Agente SOFTEX ITS, em São Paulo, reuniram-se os membros do Comitê Gestor do Programa Setorial Integrado para Exportação do Software e Serviços Correlatos Brasileiros – PSI-SW para tratar dos seguintes assuntos da pauta:

- 1) Abertura da Reunião pela SOFTEX e APEX
- 2) Aprovação da Ata da II Reunião do Comitê Gestor do PSI-SW
- 3) Apresentação do Planejamento do Projeto Setorial Integrado de Software de Serviços Correlatos para 2007 e 2008
- 4) Relato das Verticais
- 5) Projeto SOFTEX / ABDI

Estiveram presentes a reunião:

A) Representante da APEX Brasil

João Emílio Gonçalves

B) Representantes da Sociedade SOFTEX

Djalma Petit

Gláucia Critter Chiliatto

Tereza Cristina Gesualdi Haim

Pollyana Simão Silveira

Mait Bertollo

C) Representantes de Agentes SOFTEX

José Vidal Bellinetti, representante do Agente SOFTEX ITS

Luiz Paulo Severo Oliveira, representante do Agente SOFTEX RIOSOFT

Mauro Lambert Ribeiro do Valle, representante do Agente SOFTEX FUMSOFT

D) Representantes das Verticais

Paulo Bueno de Mendonça – Intellectual Capital, representante da PSV Finanças

Emiliano de Castro, representante da PSV Games

Eduardo Lacerda, representante da PSV Saúde

Marcelo Ávila Fernandes, representante da PSV Gestão

Juliano Fontes Fornasaro – Positivo Informática, representante da PSV Educação
Valdemar Fellipe e Laura Arruda, representantes da PSV Segurança
Mauro Lambert Ribeiro do Valle, representante da PSV Energia

E) Gerente de Projetos Regionais

Jailma Araújo dos Santos - Pbttec Paraíba

F) Empresas

Avishek Nigam – DBA

Rafael Santa Rita - BRQ

Representantes dos PSVs: Governo, E- Business, Aviação e Telecom não estiveram presentes na reunião.

Abertura

A reunião foi aberta pelo Coordenador Adjunto da Sociedade SOFTEX, Djalma Petit, que deu as boas vindas aos presentes, agradeceu a presença de todos, justificou a ausência do Coordenador Geral da Softex, José Antonio Antonioni e o atraso do representante da Apex, João Emilio Gonçalves, em função de problemas no vôo. Em seguida, promoveu a apresentação entre os participantes. Informou aos presentes que o objetivo principal da III Reunião do Comitê Gestor é a apresentação de proposta do Planejamento do Projeto Setorial Integrado de Software de Serviços Correlatos para 2007 e 2008. Imediatamente passou-se a tratar dos assuntos da pauta, aguardando a chegada do representante da Apex.

Aprovação da Ata da II Reunião do Comitê Gestor do PSI-SW

Aprovada após a proposição de algumas alterações.

Apresentação do Planejamento do Projeto Setorial Integrado de Software de Serviços Correlatos para 2007 e 2008

Na reunião ocorrida em 10 de julho de 2006, foi feita uma primeira apresentação sucinta sobre o Planejamento do PSI-SW para 2007 e 2008. Nesta reunião o objetivo foi discutir e explicar cada uma das atividades que serão realizadas nos próximos dois anos.

Após a inclusão das solicitações de todas as verticais no projeto, o valor total atingiu a cifra de R\$ 35 milhões, sendo R\$ 15 milhões a ser solicitado à Apex para os dois anos e R\$ 20 milhões de contrapartida. A contrapartida inclui os gastos das empresas e da Softex nas ações que visem preparar as empresas para exportar.

Mauro Lambert da FUMSOFT, pergunta se o desenvolvimento de um software para exportação poderia ser considerado contrapartida. Djalma Petit solicitou à Gerente do

projeto que consulte a APEX se o desenvolvimento de um novo produto pode, neste caso ser considerado contrapartida.

Mauro comenta a rigidez da APEX em relação a alteração dos eventos planejados. Explica que nem sempre o evento planejado, após 6 meses, é o que se mostra mais interessante.

O ideal é que se cumpra o planejamento realizado. Para justificar qualquer pedido de mudança, a vertical precisa estar muito bem embasada e ter uma ótima argumentação.

Djalma Petit passa a apresentar o Planejamento e explica que a estrutura do projeto foi alterada, passando a ser organizado por vertical e incluir os eventos generalistas e estudos de mercado. Em anexo o arquivo contendo os projetos apresentados na reunião.

Comentários sobre as ações apresentadas:

- 1) China: Juliano da Positivo Informática comenta que o TecOut de Campina Grande na Paraíba possui muita experiência no mercado chinês. Mauro Lambert da Fumsoft acha que China e Índia têm mercados enormes e que empresários precisam ter esta compreensão. O potencial de uma província da China é maior do que o setor brasileiro de energia elétrica. Luiz Paulo diz que a China não respeita direitos autorais. Juliano diz que empresas precisam estar protegidas por um parceiro chinês, para que ele te proteja da pirataria. O mercado é fortíssimo.
- 2) Resultados esperados: José Vidal Bellinetti, do ITS, questionou a meta indicada para cada PSV de R\$ 3 milhões. Djalma Petit justificou que foi calculado o valor global dos resultados previstos em função dos investimentos a ocorrer e considerando que os resultados não alcançados por uma PSV poderão ser cobertos por outra PSV que exceda as metas previstas. João Emilio Gonçalves, da Apex, ressalta que este valor deve ser uma expectativa de cada PSV, uma medição de esforço e que já deveria ter sido discutido no âmbito de cada vertical. Eduardo Lacerda comentou que a falta de história, de experiências anteriores na PSV dificulta o estabelecimento de um valor específico. Ficou decidido que cada PSV deverá fazer sua própria previsão de resultados e o que depois será consolidado em relação ao projeto. João Emilio ressalta a importância da responsabilidade dos gerentes, de uma avaliação da relevância das ações.
- 3) Novos projetos: Rio de Janeiro e Paraíba solicitaram a inclusão de ações específicas que contemplem as empresas de suas regiões, em especial para as que não estão participando de psv. Foi solicitado que encaminhassem propostas de ações para o grupo de empresas para serem avaliadas e incluídas no projeto.
- 4) Data de aprovação do novo projeto: Juliano da Positivo alertou para o fato que para feiras a ocorrer no início do ano, há necessidade de um posicionamento sobre a aprovação do novo projeto com uma certa antecedência. João Emilio da Apex disse que, sendo aprovado o novo projeto, este terá início em janeiro e que a primeira parcela será liberada também em janeiro. Só saberemos da aprovação do projeto três meses após a entrega do projeto na Apex (31/08/06). Assim a sinalização de aprovação será dada em final de novembro.

- 5) Sigeor: João Emílio mostrou aos presentes o funcionamento do Sistema de gestão orientado a resultados implementado pela Apex, enfatizando que a partir da próxima etapa do projeto, as marcações em vermelho, indicando atraso nas ações previstas, serão decisivas para liberação de verbas por parte da Apex.

- 6) Rioinfo: Segundo Luiz Paulo, representante do Agente SOFTEX RIOSOFT, o evento foi um sucesso, ressaltando que as empresas que participaram possuem perfil horizontal. Foram executados 88 encontros entre as mesmas, além de 66 possibilidades de negócios e uma estimativa de € 12 milhões de negócios fechados em 1 ano.

Editais

Dando continuidade à pauta prevista, foram apresentados os editais em aberto disponibilizados no site da Softex, indicando a forma de divulgação que tem sido utilizada para divulgação das oportunidades e contratação de serviços.

Projeto Softex/ABDI

Como próximo item da pauta foi apresentado por Djalma Petit o Projeto ABDI de capacitação competitiva para exportação. O projeto foi elaborado pela Softex, após reuniões envolvendo a Apex e a entidade patrocinadora – ABDI, e propõe quatro ações:

- Estudo de mercado de jogos eletrônicos
- Consultoria para melhoria dos processos de gestão
- Capacitação em marketing e vendas para empresas do PSI-SW
- Estruturação da oferta de 4 PSVs

Valor do projeto R\$ 350 mil e deverá ter início no mês de setembro/06.

Relato das PSVs

Como último item da pauta foi apresentado pelos representantes da PSVs presentes, uma descrição da situação atual da vertical:

- 1) PSV Saúde – Eduardo Lacerda

Como resultados do Projeto Comprador da vertical em junho, empresas da PSV estão com negociações com o México, assim como com a Colômbia – Fedesoft e com o Chile de forma mais lenta. Em paralelo está sendo realizada a pesquisa de mercado no México e no Chile. No México a pesquisa será realizada com usuários finais, governo e associações de forma mais profunda e qualitativa. No Chile a pesquisa será realizada através de fontes secundárias e potenciais parceiros.

- 2) PSV Segurança – Valdemar Fellipe e Laura Arruda

Ações realizadas como consórcio, com o PSI-SW e paralelas para o mercado nacional e internacional. Consolidação de selo identificando o software nacional, construção do site com informações do consórcio; participação nos eventos CECOP (Sul), Infosecurity e CIAB. Ações nacionais apoiadas pelo próprio grupo – contrapartidas.

3) PSV Energia – Mauro Lambert

A PSV Energia está em situação muito favorável, não somente com o estímulo proveniente do apoio dos consultores Charles Schramm e José Carlos Cusnir, mas também pela participação da PSV no Evento SENDI (ocorrido no mês de agosto em Belo Horizonte - MG), que criou possibilidades de negócios com empresas da Venezuela. Outras ações que estimularam as atividades foi a contratação de uma consultoria e a criação de um site próprio (www.powerssoftware.com), havendo então maior participação das empresas.

4) PSV Finanças - Paulo Bueno de Mendonça – Intellectual Capital

Após a participação dos eventos CEBIT, Rioinfo, Gartner e CIAB, as empresas que constituem a PSV Finanças obtiveram ótimos contatos e grande oportunidade para geração de negócios, o que certamente trará resultados em um curto espaço de tempo para as nove empresas da PSV. Esta sendo detalhada pesquisa de mercado no México. A Febrabam, que auxilia as empresas na participação no Espaço Inovação da CIAB, recebeu mais de 1500 visitas e estima-se que esse número seja superado para o mesmo evento que ocorrerá no ano que vem, além da participação no México do evento Brasil Tecnológico e elaboração de Planos de Negócios para constituição de IT Traders. Calcula-se que para os dois próximos anos serão fechados negócios no valor de US\$ 6 milhões.

5) PSV Educação – Juliano Fornasaro

Foi elogiada a contratação da consultora internacional Norma Thornburg, que deu todo o suporte necessário no Evento NECC (que contou com stand), o qual foi muito importante para o amadurecimento das empresas no mercado dos EUA e a realização de vários contatos e planejamento de longo prazo. Há também grande interesse pelo mercado da Europa. O Projeto Comprador Imagem está sendo articulado pelo representante da PSV e as empresas para o ano que vem.

6) PSV Games – Emiliano de Castro

Recentemente criada, a PSV Games já participou do Evento Games Convention em Leipzig – Alemanha. Ainda não há nenhum histórico de resultados sobre eventos, porém foram feitos muitos contatos e as empresas brasileiras estão com grandes expectativas, já que estas têm produtos diferenciados e que podem se adequar ao mercado exterior, além de planos para pesquisa de mercado e maior participação em Feiras e Eventos.

7) PSV Gestão – Marcelo Ávila Fernandes

Prospecção realizada em relação ao Mercado Estadunidense. Foi contratado um estudo de mercado nos EUA para identificar os potenciais parceiros, modelos de produtos e segmentos comuns de interesse para as empresas desta PSV, que se localizam principalmente nos estados do Ceará, Minas Gerais e São Paulo. Também está sendo feita a conclusão da seleção das feiras e eventos para o ano que vem.

Encerramento

A IV Reunião do Comitê Gestor ficou prevista para o dia 21 de novembro de 2006. Luiz Paulo Severo de Oliveira, representante do Agente SOFTEX RIOSOFT, sugeriu que a próxima reunião seja feita na cidade do Rio de Janeiro, oferecendo espaço da RIOSOFT para a realização da mesma.

O Coordenador de Desenvolvimento de Negócios da SOFTEX, Djalma Petit, abriu a palavra aos presentes para suas manifestações finais.

Nada mais havendo a tratar, Djalma Petit agradeceu a presença de todos e deu por encerrada a III Reunião do Comitê Gestor do Programa Setorial Integrado para Exportação do Software e Serviços Correlatos Brasileiros – PSI-SW.