

X WORKSHOP ANUAL DO MPS
WAMPS 2014

mps
Br 10
Anos

Softex
TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO BRASILEIRA

A EVOLUÇÃO DA QUALIDADE DO SOFTWARE BRASILEIRO MAIS PERTO DE VOCÊ
01 A 03 DE DEZEMBRO DE 2014 | CAMPINAS-SP

O LADO “H” DO SUCESSO

DINES SCHAFFER

Dines Schasfacafacaer

Você **é**:

Você **tem**:

Quanto vale tudo isso?

E se você **não tiver**...

Você **aprendeu** na escola (?)

Preocupação do diretor do INATEL

O que é **complicado**?

Quem já teve um dia daqueles....

O que aconteceu?

Houve um “complô”?

Onde estava o problema?

Quem era o problema?

Você conhece alguém que sempre é assim?

O que fazer?

O que vem a ser o **“negativo”**?

De onde vem?

Educação → **“Ex – Ducere”** (latim)

O **Certo** é obrigação

O Errado é incompetência?

VIRTUDE?

RECONHECIMENTO DAS VIRTUDES

“cara de **problema**” x “cara de **solução**”

TUDO NEGATIVO É MUITO LÓGICO (**“não falei?”**)

O QUE FAZER?

- não reconhece seus valores
- não gosta de si
- incapaz de gostar dos outros

Formação do pensamento

RACIOCÍNIO

Formação do pensamento

FORMAR IDEIAS



RACIOCÍNIO

Formação do pensamento

PERCEPÇÃO



FORMAR IDEIAS



RACIOCÍNIO

Formação do pensamento



ESTÍMULOS



PERCEPÇÃO



FORMAR IDEIAS



RACIOCÍNIO

Formação do pensamento



MOTIVAÇÃO



ENTUSIAMO
(en + theos) grego

ESTÍMULOS

NATUREZA - 98% x 2%

HOMENS - ?

ESTÍMULOS

NATUREZA - 98% x 2%

HOMENS - 5% x 95%

**“VOCÊ NÃO PODE IMPEDIR QUE UM PÁSSARO
SE ASSENTE NA SUA CABEÇA”**

**“VOCÊ NÃO PODE IMPEDIR QUE UM PÁSSARO
SE ASSENTE NA SUA CABEÇA**

mas..

**VOCÊ PODE IMPEDIR QUE ELE, AÍ, CONSTRUA
UM NINHO”**

COMO IDENTIFICAR

 **POSITIVO** → **OCUPADO**

COMO IDENTIFICAR

 **POSITIVO** → **OCUPADO**

NEGATIVO →

COMO IDENTIFICAR

 **POSITIVO** → **OCUPADO**

NEGATIVO → **PRE-OCUPADO** 

Que tipo de pessoa você é



Ocupe-se



... Toda manhã na África uma “gazela” acorda
e sabe que deverá **correr muito** para não ser
apanhada pelo “leão”...

... Toda manhã na África uma “gazela” acorda e sabe que deverá

correr muito para não ser **apanhada** pelo “leão”...

... Toda manhã na África um “leão” acorda e sabe que deverá

correr muito para poder **alcançar** uma “gazela”

Quer seja você “leão” ou “gazela”...

**TRATE DE
CORRER!**

ATÉ AQUI ESTÁ TUDO CLARO?

ALGUMA DÚVIDA?

Tudo o que você faz na vida ou é:

com pessoas

ou

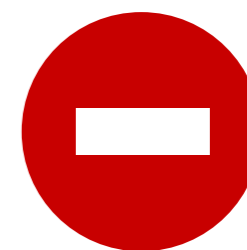
para pessoas

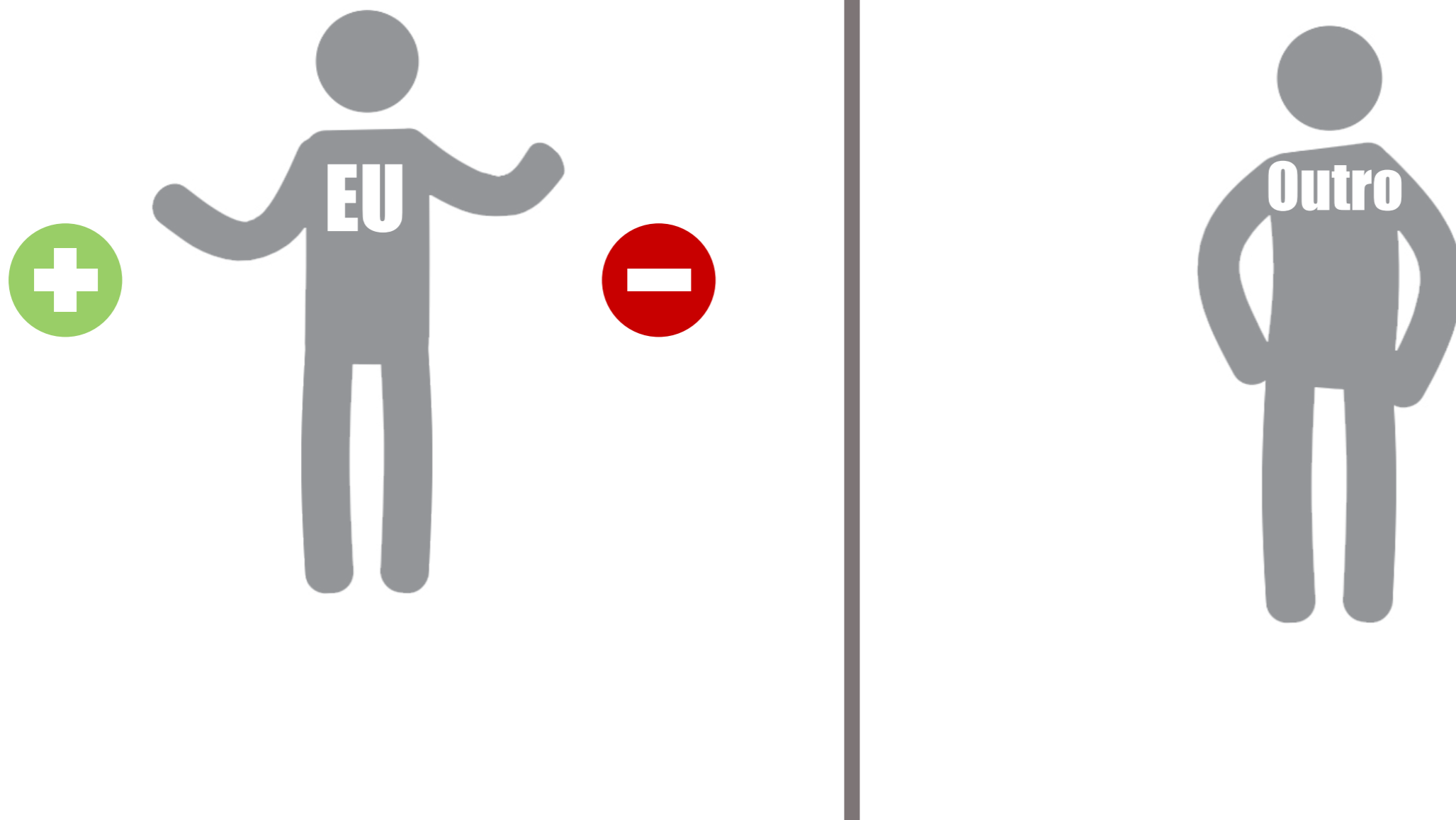
ou

através de pessoas.

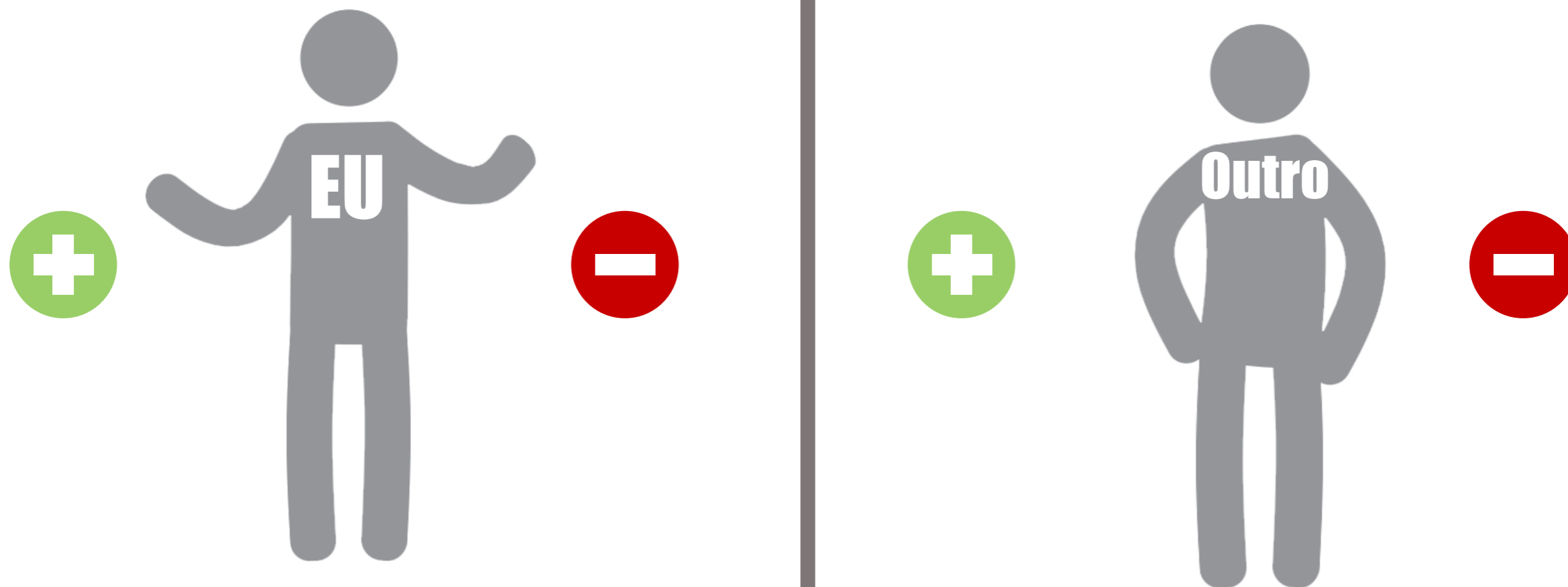


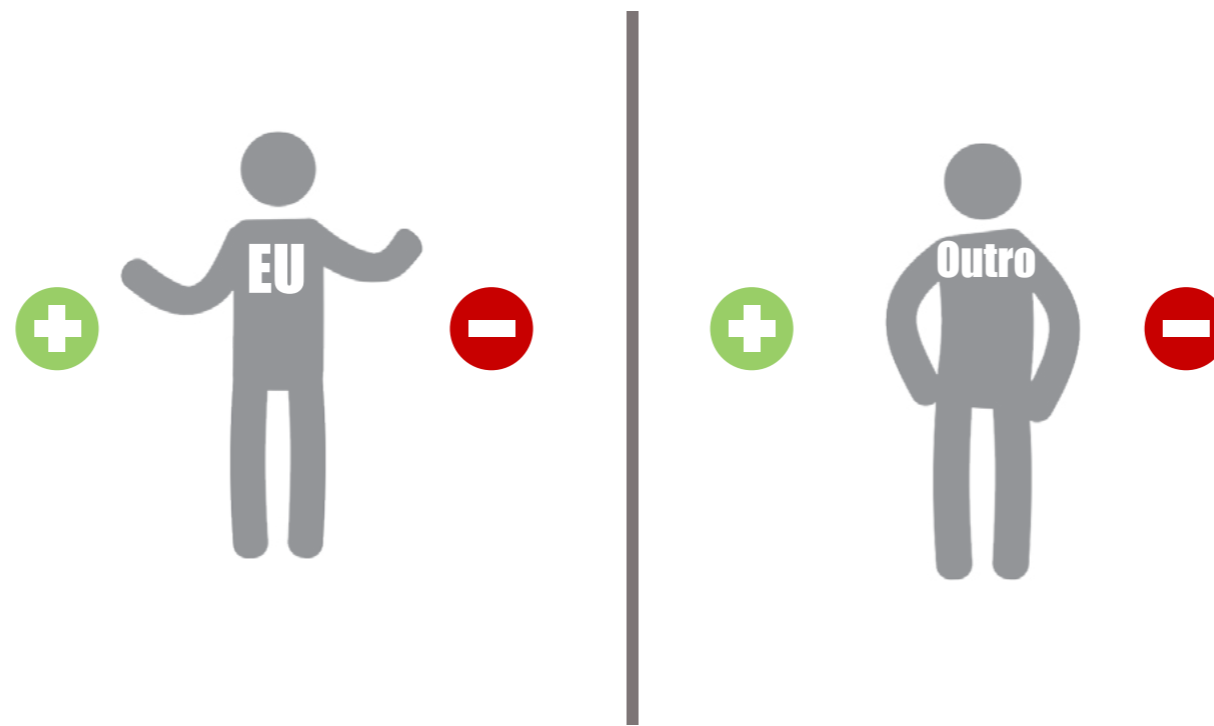






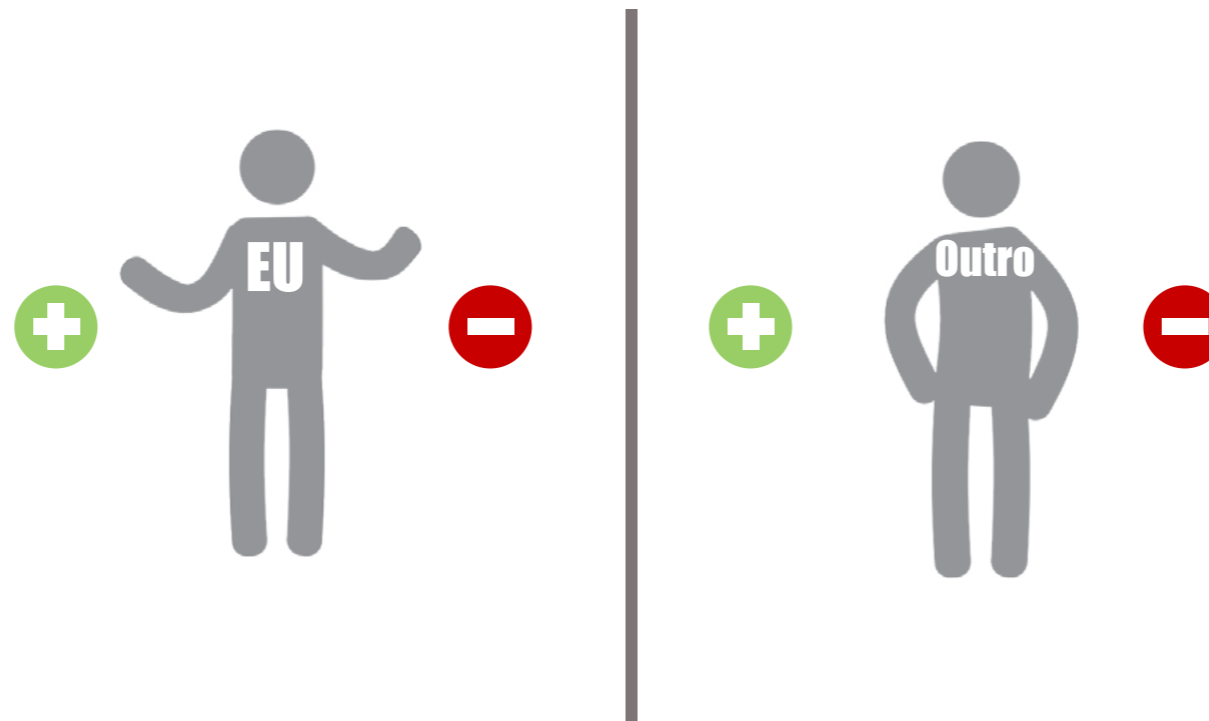






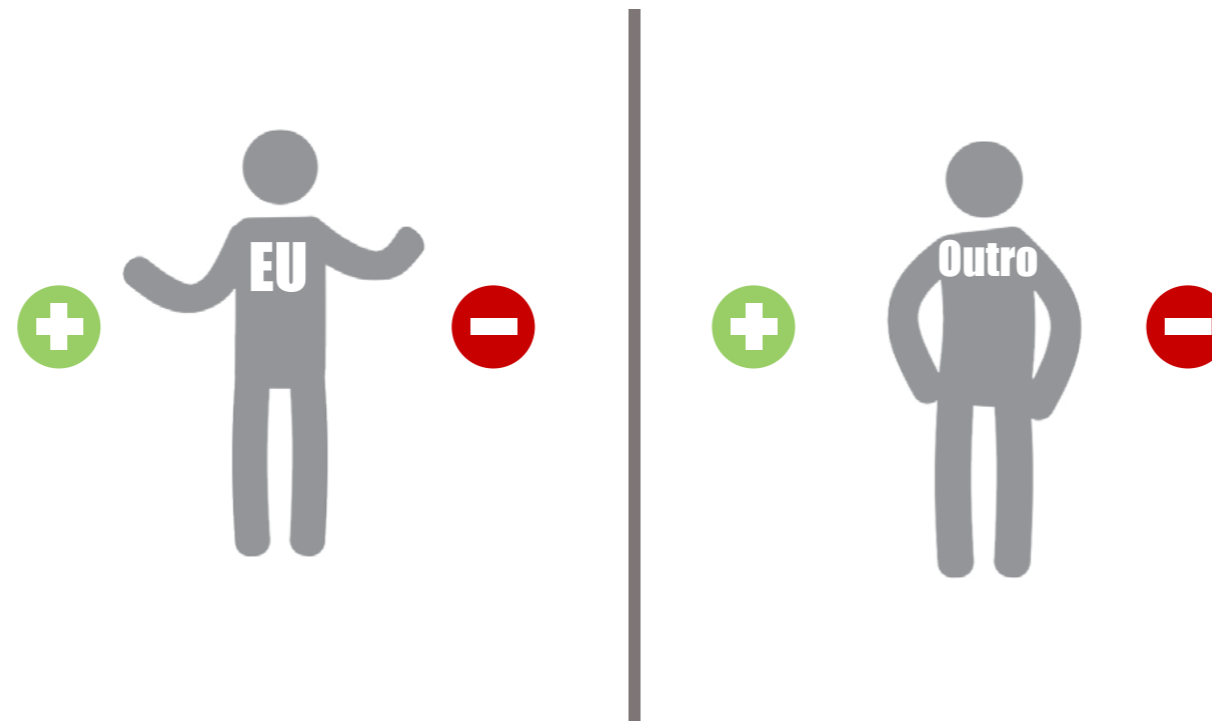
Possibilidades

$$\text{+} + \text{+} = 2 \text{+}$$










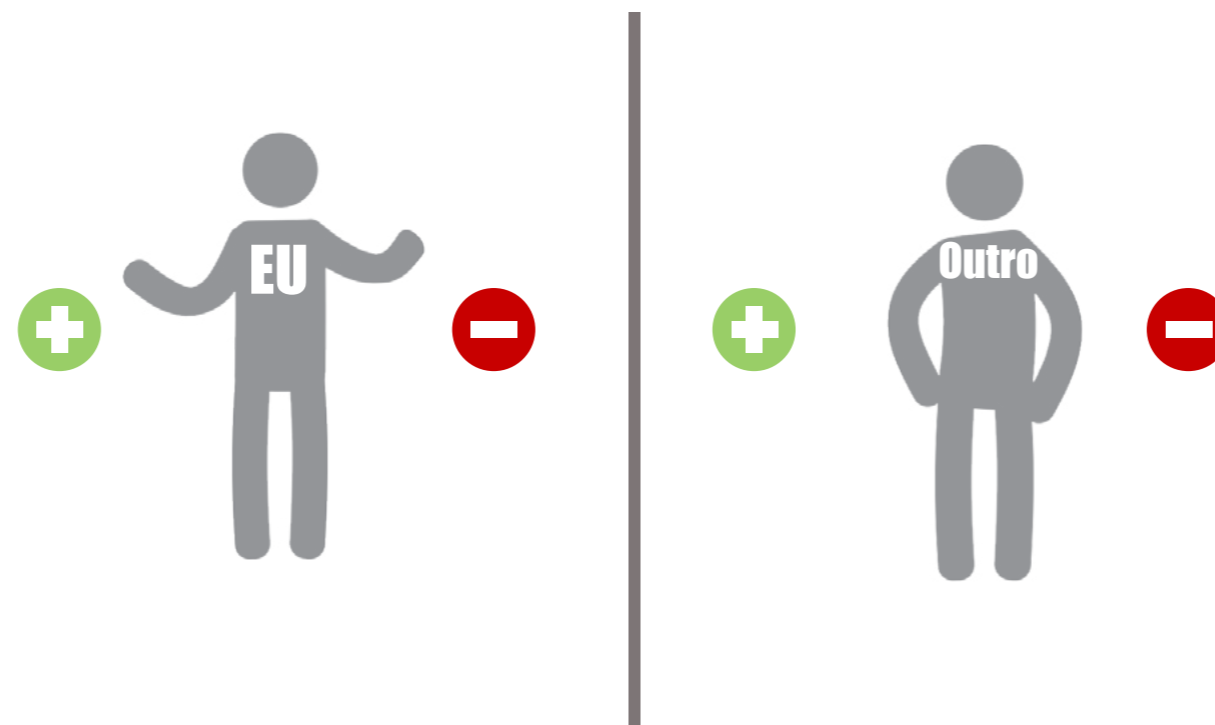
Possibilidades

$$\begin{array}{l} \text{+} + \text{+} = 2 \text{+} \\ \text{+} + \text{-} = 0 \end{array}$$

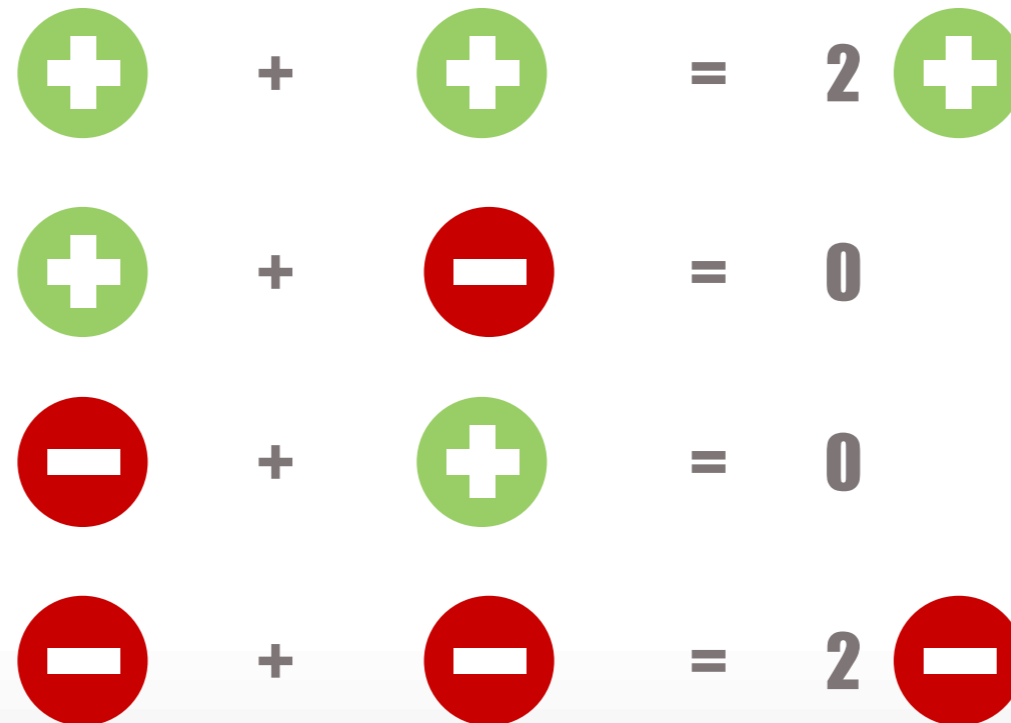


Possibilidades

	+		=	2	
	+		=	0	
	+		=	0	



Possibilidades



ATÉ AQUI ESTÁ TUDO CLARO?

ALGUMA DÚVIDA?

História da vida
Todos os fatos
Memória de tudo
Cérebro
Parte Consciente

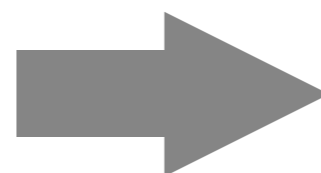
FILMES

História da vida



Arquivo Verde

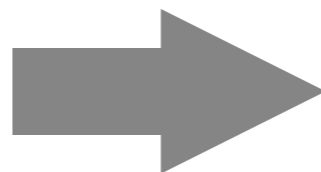
História da vida



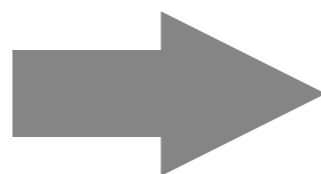
Lembrança de fatos



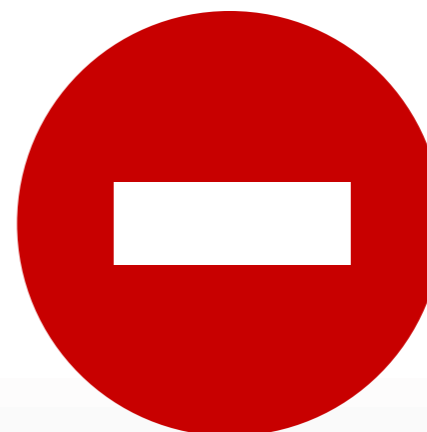
História da vida



Lembrança de fatos



Lembrança de fatos



ATÉ AQUI ESTÁ TUDO CLARO?

ALGUMA DÚVIDA?

EXEMPLOS PRÁTICOS











Possibilidades

$$\text{+} + \text{-} = 0$$










Possibilidades

$$\begin{array}{cccccc} \text{+} & + & \text{-} & = & 0 \\ \text{+} & + & \text{-} & = & 0 \end{array}$$













Possibilidades

	+		=	0
	+		=	0
	+		=	2 



Possibilidades

	+		=	0
	+		=	0
	+		=	2 
	+		=	2 

Resultados

50%



50%

Um edifício chamado
VENDAS

AUTO CONSIDERAÇÃO +

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +



**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +









Possibilidades

$$\oplus + \oplus = 2 \oplus$$



Possibilidades

$$\begin{array}{l} \text{+} + \text{+} = 2 \text{+} \\ \text{+} + \text{+} = 2 \text{+} \end{array}$$

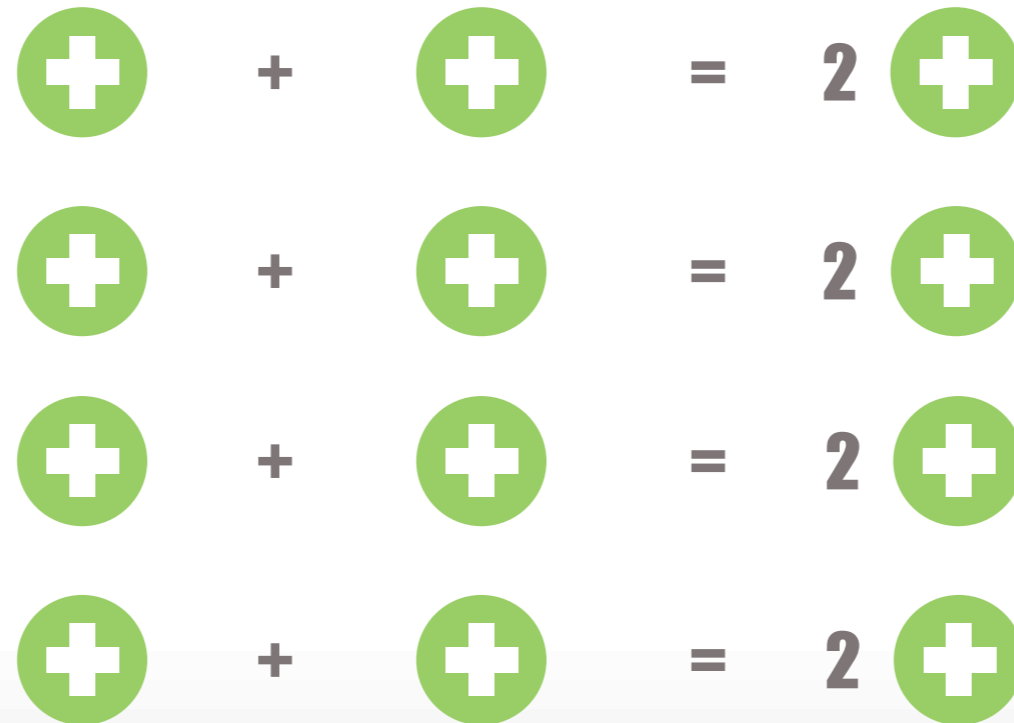


Possibilidades

$$\begin{array}{l} \text{+} + \text{+} = 2 \text{+} \\ \text{+} + \text{+} = 2 \text{+} \\ \text{+} + \text{+} = 2 \text{+} \end{array}$$



Possibilidades



Resultados



100%

ATÉ AQUI ESTÁ TUDO CLARO?

ALGUMA DÚVIDA?

Exemplos Práticos

Melhor observador

- a) repare o que está à sua volta**
- b) faça perguntas: “Como?” e “Porque?”**
- c) ouça mais**
- d) faça o outro falar de si e dos seus feitos +**
 - como é que você pensou nisso?**
 - porque é que você fez assim?**
 - como e porque?**

Esse é o segredo

Fazer perguntas para que o outro fale

**“POSITIVAMENTE
DE SI”**

(o “eu”  dele)

O Segredo

**QUANTO MAIS FALAR DE SI, MAIS O OUTRO VAI
RECONHECER SUAS (DELE) VIRTUDES**

**QUANTO MAIS RECONHECE AS SUAS VIRTUDES,
MAIS AUMENTA A AUTO-CONSIDERAÇÃO POSITIVA DELE**

**QUANTO MAIS ELE GOSTA DELE MESMO,
TANTO MAIS ELE PASSA A GOSTAR DE VOCÊ**

Um edifício chamado
VENDAS



**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

ALTER CONSIDERAÇÃO +

**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

Gosta

ALTER CONSIDERAÇÃO +

**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

Gosta

Confiança

ALTER CONSIDERAÇÃO +

**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

ALTER CONSIDERAÇÃO +

**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

**CONTA O
PROBLEMA**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

ALTER CONSIDERAÇÃO +

**CONSCIÊNCIA
PROFISSIONAL**

SOLUÇÃO

**CONHECIMENTO
DO PRODUTO**

**CONTA O
PROBLEMA**

AUTO CONSIDERAÇÃO +

VENDA!

Dines Schaffer

Rua Copaíba, 578

13098-347 – CAMPINAS – SP

(19) 3326-2042

(19) 99 616-9293

MUITO

OBRIGADO!



X WORKSHOP ANUAL DO MPS
WAMPS 2014

mps
Br 10
Anos

Softex
TECNOLOGIA DA INFORMAÇÃO BRASILEIRA

A EVOLUÇÃO DA QUALIDADE DO SOFTWARE BRASILEIRO MAIS PERTO DE VOCÊ
01 A 03 DE DEZEMBRO DE 2014 | CAMPINAS-SP

O LADO “H” DO SUCESSO